Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Смирнов Сергей Николаевич

Должность: врио ректора

Дата подписания: 25.09.2023 14:56:21 Уникальный программный кличинистерство науки и высшего образования Российской Федерации 69e375c64f7e975d4e8830e7b4fcc2ad1bfФТВБОУ ВО «Тверской государственный университет»

> Утверждаю: Руководитель ООП еми Нестерова К.И. «23» июня 2023 г.

> > управления университет

экономики и

Рабочая программа дисциплины (с аннотацией) Практика межличностного общения

Специальность 38.05.01 Экономическая безопасность

Специализация Управление экономической безопасностью хозяйствующих субъектов

> Для студентов 3 курса очной формы обучения 3 курса очно-заочной формы обучения

Составитель: д.ф.н, доцент О.Н. Морозова

#### І. Аннотация

#### 1. Цель и задачи дисциплины

Целью освоения дисциплины является:

изучение теоретических основ межличностного общения, освоение коммуникативного категориального аппарата, общих закономерностей, сходств и различий видов, уровней, форм коммуникации, являющихся необходимым условием успешной деятельности современного специалиста; освоение навыков правильного общения и взаимодействия; понимание возможностей практического приложения деловой коммуникации, ее взаимосвязи с жизненной средой и речевым поведением.

Задачами освоения дисциплины являются:

- формирование представления о навыках межличностного общения, о структуре общения;
- овладение обучающимися техникой и технологией делового общения с целью использования их в процессе социальной деятельности
- приобретение знаний о разновидностях социальных групп и особенностях формирования морально-психологического климата;
- формирование навыков в области визуального контакта, формирования аттракции, управления конфликтными ситуациями.

## 2. Место дисциплины в структуре ООП

Дисциплина относится к части учебного плана по направлению подготовки 38.05.01 Экономическая безопасность специализация «Управление экономической безопасностью хозяйствующих субъектов», формируемой участниками образовательных отношений.

Для успешного освоения дисциплины обучающийся должен обладать входными знаниями, полученными в процессе изучения дисциплины «Русский язык и культура речи», «Стратегии личностно-профессионального развития», «Этика бизнеса и делового общения».

Знания, полученные при изучении данной дисциплины, могут быть использованы при освоении следующих курсов программы: «Лидерство», «Основы командной работы», а также при прохождении практики, в процессе которой формируются коммуникативные навыки при взаимодействии со специалистами и профессионалами в области управления экономической безопасностью.

**3. Объем дисциплины:** 2 зачетных единицы, 72 академических часа, **в том** числе:

Для очной формы обучения:

контактная аудиторная работа: лекции 14 часов, практические занятия 14 часов,

**самостоятельная работа:** 44 часа. Для заочной формы обучения:

контактная аудиторная работа: лекции 2 часа, практические занятия 4 часа,

самостоятельная работа: 62 часа, контроль: 4 часа.

4. Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с

планируемыми результатами освоения образовательной программы

Планируемые результаты освоения образовательной программы (формируемые компетенции)	Планируемые результаты обучения по дисциплине
Указывается код и наименование компетенции  УК-4 — Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	Приводятся индикаторы достижения компетенции в соответствии с учебным планом УК-4.1 Выбирает стиль общения на русском языке в зависимости от цели и условий партнерства; адаптирует речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия
УК-9 — Способен использовать базовые дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах	УК-9.1 Демонстрирует уважительное отношение к психофизическим особенностям инвалидов и лиц с ОВЗ в целях успешного выполнения профессиональных задач и усиления социальной интеграции УК-9.2 Выстраивает профессиональное и социальное взаимодействие с инвалидами и людьми с ОВЗ на основе ценностей инклюзии

# 5. Форма промежуточной аттестации и семестр прохождения:

**По очной форме обучения:** зачет, 6 семестр **По заочной форме обучения:** зачет, 6 семестр

# 6. Язык преподавания русский.

# **П.** Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

Для очной формы обучения

	Учебная про- Всего Контактная работа (час.)					Самосто-	
грамма – наиме-	(час.)	Пе	скции		аоота (час.) гические	Контроль	ятельная
нование разделов	(140.)	лекции		занятия		самостоя-	работа, в
и тем				341	шитии	тельной ра-	том числе
H ICM						боты (в том	Контроль
						числе кур-	(час.)
						совая ра-	( iac.)
						бота)	
		всего	в т.ч.	всего	в т.ч.	0014)	
		Beero	практи-	Beero	практи-		
			ческая		ческая		
			подго-		подго-		
			товка		товка		
Тема 1. Понятие	9	2	TODKU	2	TOBRU	_	5
общения. Обще-							S
ние как деятель-							
ность. Функции и							
цели общения.							
Тема 2. Перцеп-	7	1		1		_	5
тивная сторона	,			_			
общения. Меха-							
низмы перцепции:							
идентификация,							
эмпатия, рефлек-							
сия.							
Тема 3. Общение	7	1		1		-	5
как коммуникация							
(коммуникатив-							
ная сторона обще-							
ния). Основные							
элементы про-							
цесса коммуника-							
ции.							
Тема 4. Общение	7	1		1		-	5
как взаимодей-							
ствие (интерак-							
тивная сторона							
общения). Поня-							
тие интеракции.							
Тема 5. Межлич-	9	2		2		-	5
ностное общение							
в деловой среде и							
психологические							
аспекты перего-							
ворного процесса.							

Тема 6. Деловой	9	2	2		5
этикет и его осо-					
бенности. Деловая					
переписка и пра-					
вила общения по					
телефону					
Тема 7. Кон-	11	2	2		7
фликты и способы					
их предупрежде-					
ния и разрешения.					
Типы поведения в					
конфликтной си-					
туации.					
Тема 8. Имидж	13	3	3		7
как составная					
часть делового об-					
щения. Понятие					
делового имиджа.					
ИТОГО	72	14	14	-	44

Для очно-заочной формы обучения

Учебная про-	Всего		Конт	актная ра	абота (час.)		Самосто-
грамма – наиме-	(час.)	Лекции		Практические		Контроль	ятельная
нование разделов				занятия		самостоя-	работа, в
и тем						тельной ра-	том числе
						боты (в том	Контроль
						числе кур-	(час.)
						совая ра-	
			_		_	бота)	
		всего	в т.ч.	всего	в т.ч.		
			практи-		практи-		
			ческая		ческая		
			подго-		подго-		
			товка		товка		
Тема 1. Понятие	9,5	0,5		0,5		0,5	8
общения. Обще-							
ние как деятель-							
ность. Функции и							
цели общения.							
Тема 2. Перцеп-	9	-		0,5		0,5	8
тивная сторона							
общения. Меха-							
низмы перцепции:							
идентификация,							
эмпатия, рефлек-							
сия.							

T 3 05	0		0.5	1	0.5	0
Тема 3. Общение	9	-	0,5		0,5	8
как коммуникация						
(коммуникатив-						
ная сторона обще-						
ния). Основные						
элементы про-						
цесса коммуника-						
ции.						
Тема 4. Общение	9	-	0,5		0,5	8
как взаимодей-						
ствие (интерак-						
тивная сторона						
общения). Поня-						
тие интеракции.						
Тема 5. Межлич-	9,5	0,5	0,5		0,5	8
ностное общение						
в деловой среде и						
психологические						
аспекты перего-						
ворного процесса.						
Тема 6. Деловой	9	-	0,5		0,5	8
этикет и его осо-					,	
бенности. Деловая						
переписка и пра-						
вила общения по						
телефону						
Тема 7. Кон-	7,5	0,5	0,5		0,5	6
фликты и способы	,	,	,		,	
их предупрежде-						
ния и разрешения.						
Типы поведения в						
конфликтной си-						
туации.						
Тема 8. Имидж	9,5	0,5	0,5		0,5	8
как составная	,,,	,,,,	0,0		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	Ü
часть делового об-						
щения. Понятие						
делового имиджа.						
ИТОГО	72	2	4		4	62
111010	14	4	7		7	02

# Содержание разделов и тем по дисциплине

**Тема 1.** Понятие общения. Общение как деятельность. Функции и цели общения. Виды общения. Регулятивная деятельность в социальной организации, группе, коллективе.

**Тема 2.** Перцептивная сторона общения. Механизмы социальной перцепции: идентификация, эмпатия, рефлексия, понятие фундаментальной ошибки атрибуции. Эффекты межличностного восприятия.

- **Тема 3.** Общение как коммуникация (коммуникативная сторона общения). Основные элементы процесса коммуникации. Фактор доверия в коммуникативном взаимодействии. соотношение вербальной и невербальной сторон коммуникации. Классификация невербальных средств общения. Особенности вербальной коммуникации. Риторические приемы в деловом общении. Правила и приемы слушания.
- **Тема 4.** Общение как взаимодействие (интерактивная сторона общения). Понятие интеракции. Понятие роли. Репертуар ролевых проявлений. Социальные роли, гендерные роли, социально-институциональные роли. Барьеры в общении.
- **Тема 5.** Деловое общение и психологические аспекты переговорного процесса. Формы делового общения: деловая беседа, деловые переговоры, деловые совещания, публичные выступления и их характеристики. Деловая полемика. Техника ведения переговоров.
- **Тема 6.** Деловой этикет и его особенности. Правила и законы делового этикета. Деловая переписка. Этика телефонных переговоров. Визитная карточка.
- **Тема 7.** Конфликты и способы их предупреждения и разрешения. Понятие конфликта. Классификация конфликтов. Структура конфликта. Типы поведения в конфликтной ситуации. Причины и последствия конфликтов. Разрешение конфликтов и стратегии поведения в конфликтных ситуациях.
- **Тема 8.** Имидж как составная часть делового общения. Понятие делового имиджа. Составные элементы восприятия имиджа. Публичные выступления и имидж.

#### Ш. Образовательные технологии

Учебная программа — наименование разделов и тем (в строгом соответ-ствии с разделом II РПД)	Вид занятия	Образовательные технологии
Тема 1. Понятие общения. Общение как деятельность. Функции и цели общения.	Практическое занятие	Дистанционные образовательные технологии Традиционная лекция Информационные (цифровые) технологии
Тема 2. Перцептивная сторона общения. Механизмы	Лекция	Дистанционные образовательные технологии Традиционная лекция

перцепции: идентификация, эмпатия, рефлексия.	Практическое занятие	Информационные (цифровые) технологии
Simuria, pequencia.		Методы группового решения твор-
		ческих задач
Тема 3. Общение как ком-	Лекция	Дистанционные образовательные
муникация (коммуникатив-	лекция	технологии
ная сторона общения). Ос-		Традиционная лекция
новные элементы процесса	Практическое занятие	Информационные (цифровые) тех-
коммуникации.	практическое занятие	нологии
KOMMYTIFIKALIFIFI.		Технологии развития критиче-
		ского мышления
Тема 4. Общение как взаи-	Лекция	
модействие (интерактивная	Лекция	Дистанционные образовательные технологии
сторона общения). Понятие		
_ :	Периятичного полиятичного	Традиционная лекция
интеракции.	Практическое занятие	Информационные (цифровые) тех-
		нологии
	т.	Игровые технологии
Тема 5. Деловое общение и	Лекция	Дистанционные образовательные
психологические аспекты		технологии
переговорного процесса.		Лекция-визуализация
Формы делового общения.	Практическое занятие	Информационные (цифровые) тех-
		нологии
		Игровые технологии
		Методы группового решения твор-
	_	ческих задач
Тема 6. Деловой этикет и	Лекция	Дистанционные образовательные
его особенности. Деловая		технологии
переписка и правила обще-		Традиционная лекция
ния по телефону	Практическое занятие	Информационные (цифровые) тех-
		нологии
		Игровые технологии
		Методы группового решения твор-
		ческих задач
Тема 7. Конфликты и спо-	Лекция	Дистанционные образовательные
собы их предупреждения и		технологии
разрешения. Типы поведе-		Традиционная лекция
ния в конфликтной ситуа-	Практическое занятие	Информационные (цифровые) тех-
ции.		нологии
		Дискуссионные технологии
Тема 8. Имидж как состав-	Лекция	Дистанционные образовательные
ная часть делового обще-		технологии
ния. Понятие делового ими-		Лекция-визуализация
джа.	Практическое занятие	Информационные (цифровые) тех-
		нологии
		Дискуссионные технологии

# IV. Оценочные материалы для проведения текущей и промежуточной аттестации

Оценочные материалы для проведения текущей аттестации

Типовые контрольные задания для проверки уровня сформированности компетенции УК-4 — Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)

**Индикатор УК-4.1** Выбирает стиль общения на русском языке в зависимости от цели и условий партнерства; адаптирует речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия

Задание: Дайте характеристику собственной речевой культуре. Оцените себя по следующим параметрам:

- знание правил русского языка;
- умение грамотно писать и говорить;
- умение слушать;
- владение речевым этикетом;
- умение выбирать языковые средства в разных ситуациях общения;
- навыки выступлений перед аудиторией.

Шкала оцени-	Критерии оценивания
вания	
3 балла	В ответе отражены все параметры оценки, приведены примеры,
	выступление структурированно, использованы приемы при-
	влечения внимания.
2 балла	В ответе отражены не все параметры оценки, не приведены
	примеры.
0 баллов	Нет ответа или выступление не отвечает требованиям, предъ-
	являемым к публичному выступлению

**Типовые контрольные задания для проверки уровня сформирован- ности компетенции УК-9** — Способен использовать базовые дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах

**Индикатор** УК-9.1 Демонстрирует уважительное отношение к психофизическим особенностям инвалидов и лиц с ОВЗ в целях успешного выполнения профессиональных задач и усиления социальной интеграции

Задание: Решите кейс.

Мистер Берд, экс-сотрудник американского госдепартамента, был нанят известной мультинациональной корпорацией в качестве представителя в Саудовской Аравии. Бывший американский дипломат был приглашен в дом мистера Фауда для обсуждения его возможного участия в местном СП с упомянутой корпорацией. Они были представлены друг другу, и так как это была их первая встреча, разговор начался с неформальной беседы. Вопросы были обычные, например: «Как дела? Как долетели? Как семья? Как поживают ваши

родители?» и т.д. Мистер Берд, знакомый с принятыми формальностями приветствия и знакомства, на вопросы отвечал: «Спасибо, хорошо... Мой отец в порядке, но, к сожалению, стал хуже слышать... Я виделся с ним несколько месяцев назад, на Рождество, когда мы забирали его на пару дней из дома престарелых...» С этого момента что-то пошло не так... Мистер Фауд был достаточно гостеприимен и учтив, но не проявлял никакого интереса к ведению бизнеса с американским коллегой.

Что явилось причиной коммуникативной неудачи? Обоснуйте свой ответ.

Шкала оценива-	Критерии оценивания
ния	
	Студент правильно ответил на вопрос задания, аргументировал свою позицию (выявлена причина коммуникативной неудачи, названы различия в культурных ценностях (отношение к пожилым людям, инвалидам, людям с ограниченными возможностями) у представителей разных народов)
2 балла	Студент правильно ответил на вопрос задания, частично аргументировал свою позицию (выявлена причина коммуникативной неудачи, различия в культурных ценностях не объяснены)
0 баллов	Ответ неправильный или нет ответа

**Индикатор** УК-9.2 Выстраивает профессиональное и социальное взаимодействие с инвалидами и людьми с ОВЗ на основе ценностей инклюзии

Задание: Работа в малых группах по упражнению.

Посмотрите предложенный видеофрагмент, после обсуждения в группе ответьте на следующие вопросы:

- 1. Кто являлся лидером диалогического взаимодействия? В чем это выражалось?
- 2. Какая фраза (какое речевое действие) является отправной точкой для развертывания конфликта в диалоге?
- 3. Был ли успешно преодолен собеседниками физиологический барьер (барьер, связанный с состоянием здоровья партнера по общению)? Если нет, предложите свои варианты преодоления этого барьера.

Шкала оп	е- Критерии оценивания
нивания	
5 баллов	Студентами продемонстрирована способность работать в
	составе команды, вести диалог друг с другом для решения
	поставленной задачи. Студенты демонстрируют навыки
	ведения дискуссии, принятия решения. В ходе обсуждения

	формулируются собственные суждения и аргументирован-
	ные выводы.
	Демонстрируется понимание проблемы (возникновение
	барьеров в общении), а также готовность к формированию
	допустимых альтернатив решения проблемы.
4 балла	Студентами в целом продемонстрирована способность ра-
	ботать в составе команды, вести диалог друг с другом для
	решения поставленной задачи.
	Студенты демонстрируют отдельные навыки ведения дис-
	куссии, принятия решения. В ходе обсуждения формули-
	руются и обосновываются суждения.
	Демонстрируется понимание проблемы, однако студенты
	несколько затрудняются с формированием допустимых
	альтернатив решения проблемы (не могут предложить ва-
	рианты преодоления рассматриваемого барьера)
2 балла	Студенты, работая в команде, не могут эффективно орга-
	низовать её работу, вести диалог, принимать решения.
	Демонстрируется в целом понимание проблемы, формули-
	руются некоторые суждения, не в достаточной степени
	обоснованные, без аргументации.
0 баллов	Студенты, работая в команде, не могут вести диалог, при-
	нимать решения. Не сформулированы обоснованные пред-
	ложения, демонстрируется непонимание проблемы.

# Оценочные материалы для проведения промежуточной аттестации

Типовые контрольные задания для проверки уровня сформированности компетенции УК-4 — Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)

**Индикатор УК-4.1** Выбирает стиль общения на русском языке в зависимости от цели и условий партнерства; адаптирует речь, стиль общения и язык жестов к ситуациям взаимодействия

Выберите правильный вариант ответа:

- 1) Вербальные коммуникации:
- а) реализуются посредством устных и письменных сообщений
- б) осуществляются посредством языка телодвижений и параметров речи
- 2) Назовите основные намерения собеседников в деловом общении. Исключите лишние утверждения
  - а) дать или получить информацию,
  - б) оказать психологическое давление
  - в) убедить,

- г) организовать,
- д) обмануть,
- е) договориться.

Шкала оцени-	Критерии оценивания
вания	
1 балл	Правильный ответ
0 баллов	Неправильный ответ

**Типовые контрольные задания для проверки уровня сформирован- ности компетенции УК-9** — Способен использовать базовые дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах

**Индикатор** УК-9.1 Демонстрирует уважительное отношение к психофизическим особенностям инвалидов и лиц с ОВЗ в целях успешного выполнения профессиональных задач и усиления социальной интеграции

**Индикатор** УК-9.2 Выстраивает профессиональное и социальное взаимодействие с инвалидами и людьми с ОВЗ на основе ценностей инклюзии

Задания.  $\underline{a}$  Определите, к какому типу относятся приведенные ниже барьеры:

1. коммуникативный барьер 2. перцептивный барьер	а) мотивационный (наличие разных мотивов у партнеров по общению)
3. интерактивный барьер	б) фонетический (недостатки речи: быст-
	рый темп, глотание слов, слишком тихая речь)
	в) физиологический (состояние здоровья
	человека, физическое или духовное)

Шкала	Критерии оценивания
оценива-	
ния	
0,5 балла	Правильный ответ (за каждую верно соотнесенную пару «тип ба-
	рьера – конкретный барьер»; максимальное количество баллов –
	1,5)
0 баллов	Неправильный ответ

# б) Выберите правильный ответ:

1. Постижение эмоциональных	а) эмпатия;		
состояний человека, сопережива-б) рефлексия;			
ние при общении – это	в) экспрессивность.		

2. Преодоление всех барьеров об-	а) понимание целей партнера	
щения (коммуникативных, интер-	б) знание индивидуальных особенностей	
активных и перцептивных) воз-	партнера	
можно при соблюдении следую-	то-в) понимание партнера (и его точки зре-	
щих условий:	ния, и его эмоционального состояния)	
	г) все перечисленные условия необходимы	

Шкала	Критерии оценивания
оценива-	
ния	
1 балл	Правильный ответ
0 баллов	Неправильный ответ

Трансформация баллов в оценку: Более 51% баллов - оценка «зачтено». Менее 50% баллов – «не зачтено».

Критерии и шкала оценивания

Индикаторы	Критерий оценивания	Шкала оценива-
		ния
УК-4.1 Выбирает	Выбирает стиль общения на рус-	зачтено
стиль общения на рус-	ском языке в зависимости от	
ском языке в зависимо-	цели и условий партнерства;	
сти от цели и условий	адаптирует речь, стиль общения	
партнерства; адапти-	и язык жестов к ситуациям взаи-	
рует речь, стиль обще-	модействия	
ния и язык жестов к си-	Не способен выбрать стиль об-	незачтено
туациям взаимодей-	щения на русском языке в зави-	
ствия	симости от цели и условий парт-	
	нерства; адаптирует речь, стиль	
	общения и язык жестов к ситуа-	
	циям взаимодействия	
УК-9.1 Демонстрирует	Демонстрирует уважительное	зачтено
уважительное отноше-	отношение к психофизическим	
ние к психофизиче-	особенностям инвалидов и лиц с	
ским особенностям ин-	ОВЗ в целях успешного выпол-	
валидов и лиц с ОВЗ в	нения профессиональных задач	
целях успешного вы-	и усиления социальной интегра-	
полнения профессио-	ции	
нальных задач и усиле-	Не демонстрирует уважительное	незачтено
ния социальной инте-	отношение к психофизическим	
грации	особенностям инвалидов и лиц с	

	ОВЗ в целях успешного выпол-	
	нения профессиональных задач	
	и усиления социальной интегра-	
	ции	
УК-9.2 Выстраивает	Выстраивает профессиональное	зачтено
профессиональное и	и социальное взаимодействие с	
социальное взаимо-	инвалидами и людьми с ОВЗ на	
действие с инвалидами	основе ценностей инклюзии	
и людьми с ОВЗ на ос-	Не способен выстраивать про-	незачтено
нове ценностей ин-	фессиональное и социальное вза-	
клюзии	имодействие с инвалидами и	
	людьми с ОВЗ на основе ценно-	
	стей инклюзии	

В соответствии с «Положением о рейтинговой системе обучения в ТвГУ», утвержденным и.о. ректора от 30.04.2020 г., в университете действует следующая шкала пересчета рейтинговых баллов:

От 40 до 100 баллов — «зачтено»; От 0 до 39 баллов — «незачтено».

#### V. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

- а) Основная литература:
- 1) Истратова, О. Н. Психология эффективного общения и группового взаимодействия : учебное пособие / О. Н. Истратова, Т. В. Эксакусто. Ростов-на-Дону ; Таганрог : Южный федеральный университет, 2018. 192 с.— Режим доступа: по подписке. URL: <a href="https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=561043">https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=561043</a> (дата обращения: 27.12.2021).— Текст : электронный.
- 2) Пшеничнова, Л. М. Психология общения : учебное пособие / Л. М. Пшеничнова, Г. Г. Ротарь. Воронеж : Воронежский государственный университет инженерных технологий, 2019. 113 с. Режим доступа: по подписке. URL: <a href="https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=601573">https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=601573</a> (дата обращения: 27.12.2021).— Текст : электронный.
- 3) Садовская, В. С. Основы коммуникативной культуры. Психология общения: учебник и практикум для вузов / В. С. Садовская, В. А. Ремизов. 2-е изд., испр. и доп. Москва: Юрайт, 2021. 169 с. (Высшее образование). —Текст: электронный. URL: https://urait.ru/bcode/470902 (дата обращения: 27.12.2021).
- 4) Садовская, В. С. Психология общения: учебник и практикум / В. С. Садовская, В. А. Ремизов. 2-е изд., испр. и доп. Москва: Юрайт,

- 2021. 169 с. Текст : электронный. URL: https://urait.ru/bcode/471154 (дата обращения: 27.12.2021).
- 5) Яшин, Б. Л. Культура общения: теория и практика коммуникаций: учебное пособие / Б. Л. Яшин. Изд. 2-е, стер. Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2019. 245 с.— Режим доступа: по подписке. URL: <a href="https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=575193">https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=575193</a> (дата обращения: 27.12.2021).— Текст: электронный.

#### б) Дополнительная литература:

- 1. Бабаева, А. В. Деловое общение и деловой этикет / А. В. Бабаева, Р. И. Мамина; под редакцией Р. И. Маминой. 2-е изд. Санкт-Петербург: Петрополис, 2019. 192 с. ISBN 978-5-9676-0555-0. Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. URL: http://www.iprbookshop.ru/84671.html (дата обращения: 04.02.2021). Режим доступа: для авторизир. пользователей
- 2. Титова, Л. Г. Деловое общение: Учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления / Л.Г. Титова. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.- 271 с. ISBN 978-5-238-00919-3. Текст: электронный. URL: https://znanium.com/catalog/product/1028715 (дата обращения: 04.02.2021). Режим доступа: по подписке.
- 3. Зверева Н. Правила делового общения [Электронный ресурс]: практическое руководство / Н. Зверева; Н. Зверева. Правила делового общения. Москва: Альпина Паблишер, 2016. 136 с. Книга находится в базовой версии ЭБС IPRbooks. ISBN 978-5-9614-4823-8. Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/48565.html

#### 2) Программное обеспечение

а) Лицензионное программное обеспечение

Студенческий пер., д. 12, корпус «Б», аудитория 338

erygen reekim nep., g. 12, kopilye «E	m, ujani obim oco	
Список ПО:	Условия предоставления	
Adobe Reader XI (11.0.13) -	Бесплатно	
Russian		
Google Chrome	Бесплатно	
Kaspersky Endpoint Security 10	Акт на передачу прав №969 18.10.2018 г.	
для Windows		
Microsoft office professional	Акт приема передачи №689 от 05.07.2019 г.	
2016		
OpenOffice 4.1.1	Бесплатно	
Qt 5.6.0	Бесплатно	
WinDjView 2.0.2	Бесплатно	
ИКТС 1.21	Бесплатно	
Microsoft Windows 10	Акт приема передачи №689 от 05.07.2019 г.	
Enterprise		

Студенческий пер., д. 12, корпус «Б», аудитория 245

Список ПО:	Условия предоставления	
1С:Предприятие 8 (8.3.7.1873)	Акт приема-передачи №Tr034562 от	
	15.12.2009 г.	
Adobe Reader XI (11.0.13) -	Бесплатно	
Russian		
Dropbox	Бесплатно	
Google Chrome	Бесплатно	
Kaspersky Endpoint Security 10	Акт на передачу прав №969 18.10.2018 г.	
для Windows		
Microsoft Office профессио-	Акт приема передачи №689 от 05.07.2019 г.	
нальный плюс 2013		
WinDjView 2.0.2	Бесплатно	
СПС ГАРАНТ аэро	Договор №5/2018 от 31.01.2018 г.	
ИКТС 1.21	Бесплатно	
Microsoft Windows 10	Акт приема передачи №689 от 05.07.2019 г.	
Enterprise		

- б) Свободно распространяемое программное обеспечение
- Adobe Reader XI
- Debut Video Capture
- 7-Zip
- iTALC
- Google Chrome
- и др.
- 3) Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы

(Доступ с компьютеров сети ТвГУ)

- 1. ЭБС «ZNANIUM.COM» www.znanium.com;
- 2. ЭБС «ЮРАИТ» www.biblio-online.ru;
- 3. ЭБС «Университетская библиотека онлайн» https://biblioclub.ru/;
- 4. 9EC IPRbooks http://www.iprbookshop.ru/;
- 5. ЭБС «Лань» http://e.lanbook.com;
- 6. 9EC BOOk.ru https://www.book.ru/
- 7. ЭБС ТвГУ http://megapro.tversu.ru/megapro/Web
- 8. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU (подписка на журналы) https://elibrary.ru/projects/subscription/rus\_titles\_open.asp?;
- 9. Репозитарий ТвГУ http://eprints.tversu.ru,
- 10. Wiley Online Library https://onlinelibrary.wiley.com/
- 11. Журналы American Institute of Physics (AIP) http://aip.scitation.org/;
- 12. Журналы American Chemical Society (ACS)

https://www.acs.org/content/acs/en.html;

13. Журналы American Physical Society (APS) https://journals.aps.org/about

- 14. Журналы издательства Taylor&Francis http://tandfonline.com/;
- 15. Патентная база компании QUESTEL- ORBIT https://www.orbit.com/;
- 16. БД Scopus https://www.scopus.com/search/form.uri?display=basic
- 17. БД Web of Science

http://apps.webofknowledge.com/WOS\_GeneralSearch\_input.do?prod-uct=WOS&search

\_mode=GeneralSearch&SID=F5lxbbgnjnOdTHHnpOs&preferencesSaved=

- 18. Электронная коллекция книг Оксфордского Российского фонда https://ebookcentral.proquest.com/lib/tverstate/home.action
- 19. Ресурсы издательства Springer Nature http://link.springer.com/;
- 20. Архивы журналов издательства Oxford University Press <a href="http://archive.neicon.ru/xmlui/">http://archive.neicon.ru/xmlui/</a>,
- 21. Архивы журналов издательства Sage Publication <a href="http://archive.neicon.ru/xmlui/">http://archive.neicon.ru/xmlui/</a>,
- 22. Архивы журналов издательства The Institute of Physics <a href="http://archive.neicon.ru/xmlui/">http://archive.neicon.ru/xmlui/</a>,
- 23. Архивы журналов издательства Nature http://archive.neicon.ru/xmlui/,
- 24. Архивы журналов издательства Annual Reviews <a href="http://archive.neicon.ru/xmlui/">http://archive.neicon.ru/xmlui/</a>.
- 25. Polpred.com Обзор СМИ http://www.polpred.com/
- 26. СПС КонсультантПлюс (в сети ТвГУ);
- 27. ИПС «Законодательство России» http://pravo.fso.gov.ru/ips.html
- 28. Сводные каталоги фондов российских библиотек АРБИКОН, МАРС http://arbicon.ru/; КОРБИС http://corbis.tverlib.ru/catalog/, АС РСК по НТЛ http://library.gpntb.ru/cgi/irbis64r/62/cgiir-bis\_64.exe?C21COM=F&I21DBN=RSK&P21, DBN=RSK&S21FMT=&S21ALL=&Z21ID=; ЭКБСОН http://www.vlibrary.ru
- 4) Hamayayu maay maan yyyhamyayyya mayayay mayayay mayayyayya xi aanyy Mymar
- 4) Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины
- 1. http://gramota.ru/ Портал Грамота.Ру является одним из наиболее авторитетных источников информации. Законодательство о РЯ. Проверка грамотности on-line. Правописание и культура речи. Подборка ссылок на словари и др. ресурсы по русскому языку. Бесплатная справочная служба русского языка.
- 2. http://www.slovari.ru Сайт Института русского языка им. В.В. Виноградова РАН и издательства «Азбуковник». Постоянно действует бесплатная справочная служба.
  - 3. http://www.sokr.ru Словарь сокращений.
- 4. http://www.gramma.ru сайт адресован специалистам технического и гуманитарного профиля, учителям, школьникам, студентам, абитуриентам и всем, кто интересуется русским языком.

## VI. Методические материалы для обучающихся по освоению дисциплины

#### 1. Вопросы к зачету:

- 1. Определение понятия «общение».
- 2. Структура и функции общения.
- 3. Специфика деловой коммуникации и условия ее реализации.
- 4. Формы делового общения
- 5. Деловая беседа: функции и этапы
- 6. Перцептивная сторона делового общения.
- 7. Интерактивная сторона делового общения.
- 8. Механизмы социальной перцепции.
- 9. Письменная и устная коммуникация.
- 10. Невербальные и вербальные средства общения.
- 11. Рефлексивное и нерефлексивное слушание. Ошибки слушания.
- 12. Барьеры в общении.
- 13. Стили общения: ритуальный, манипулятивный и гуманистический.
  - 14. Понятие конфликта.
  - 15. Виды и структура конфликта.
  - 16. Функциональные и дисфункциональные конфликты.
  - 17. Причины возникновения конфликтов.
- 18. Понятие делового имиджа. Составные элементы восприятия имиджа.
  - 19. Этикет и деловой этикет. История возникновения этикета.
  - 20. Функции и значение этикета.
  - 21. Правила общения по телефону.
- 22. Правила деловой переписки. Особенности формулировок и эффект первых фраз в деловых письмах.
  - 23. Особенности подбора деловой одежды.
  - 24. Ведение деловых переговоров.
  - 25. Визитная карточка в деловой коммуникации.
  - 2. Контрольные вопросы и задания для практических занятий.

Практическое занятие 1. Понятие общения. Общение как деятельность. Функции и цели общения. Виды общения.

Вопросы для обсуждения:

- 1. Понятие общения
- 2. Виды общения (дайте краткую характеристику каждого вида, выделите специфические черты)
  - 3. Функции общения.

Практическое занятие 2. Перцептивное общение. Установка межличностного контакта. Предрассудки и как с ними бороться. Фактор привлекательности, превосходства, отношения к нам.

Вопросы для обсуждения:

- 1. Понятие перцепции.
- 2. Разница между предрассудком и стереотипом.
- 3. Приведите примеры предрассудков разного типа.

Практическое занятие 3. Барьеры в общении. Фильтр доверия. Социо-культурные и кросскультурные табу.

Вопросы для обсуждения:

- 1. Барьеры в общении (коммуникативные, интерактивные и перцептивные).
  - 2. «Фильтр доверия» и его функции.
  - 3. Назовите кросскультурные табу, которые вы знаете.

Практическое занятие 4. Различные роли как модели поведения. Механизмы сопротивляемости манипулятивному воздействию. Распределение ролей.

Вопросы для обсуждения:

- 1. Гендерные роли.
- 2. Социальные роли.
- 3. Манипулятивное воздействие и способы противодействия ему.

Практическое занятие 5. Деловые беседы и совещания. Собеседования при приеме и увольнения с работы. Деловые переговоры.

Вопросы для обсуждения:

- 1. Этикетные особенности деловых приемов и встреч.
- 2. Типология переговоров (обсуждение специфики «жестких», «мягких» и «гарвардских» переговоров).
  - 3. Основные «нет» на собеседовании при приеме на работу.

Практическое занятие 6. Эффективность телефонной коммуникации. Нормы делового опосредованного общения. Деловая переписка

Вопросы для обсуждения:

- 1. Телефонная коммуникация и ее особенности
- 2. Техника телефонных переговоров
- 3. Основные правила деловой переписки (анализ и исправление ошибок предложенных вариантов деловых писем).

Практическое занятие 7. Конфликт - спор - дискуссия. Способы разрешения конфликта. Способы выхода из конфликтных ситуаций.

Вопросы для обсуждения:

1. Спор и психологические приемы убеждения в споре

- 2. Понятие конфликта
- 3. Типология конфликтов
- 4. Способы выхода из конфликтных ситуаций

Практическое занятие 8. Имидж делового человека. Что можно и нельзя носить на работу. Дресс-код делового человека.

Вопросы для обсуждения:

- 1. Дресс-код делового человека
- 2. Знаковые функции имиджа.
- 3. Составные элементы восприятия имиджа.

#### 3. Образцы контрольных тестов.

1) Выберите правильный вариант ответа:

Вербальные коммуникации:

- 1) реализуются посредством устных и письменных сообщений
- 2) осуществляются посредством языка телодвижений и параметров речи
- 2) Выберите правильные варианты ответов.

Назовите основные намерения собеседников в деловом общении. Исключите лишние утверждения

- а) дать или получить информацию,
- б) оказать психологическое давление
- в) убедить,
- г) организовать,
- д) обмануть,
- е) договориться.
- 3) Из предложенных вариантов ответа выберите правильный.

Специфической особенностью делового общения является:

- а) неограниченность во времени
- б) регламентированность
- в) отсутствие норм и правил
- г) разговор по душам
- д) большое количество участников
- 4) Из предложенных вариантов ответа выберите правильный.

К коммуникативной стороне общения относят:

- а) основные элементы процесса: отправитель/кодировщик, сообщение, канал, получатель сообщения, код, обратная связь
- б) процессы взаимодействия партнеров по общению кооперацию, конкуренцию и т.д.
  - в) восприятие, понимание и оценка людьми социальных объектов

# 4. Примерные темы рефератов и методические указания к их выполнению

# Примерные темы рефератов:

- 1. Технология личных и публичных бесед.
- 2. Деловой гардероб офис-менеджера.
- 3. В деловом имидже нет мелочей.
- 4. Речевые сигналы успеха в деловой корреспонденции.
- 5. Телефонные переговоры. Условия. Правила. Законы.
- 6. Речевое воздействие и манипулирование.
- 7. Феномен понимания в общении.
- 8. Роль рефлексии в понимании.
- 9. Групповой шовинизм как причина возникновения конфликта.
- 10. Кросскультурные особенности невербального общения.
- 11. Мотивирующие факторы кооперативной деятельности коллектива.
- 12. Общение с женщиной и общение с мужчиной.
- 13. Национальные стили общения.
- 14. Персонал технологии.
- 15. Управленческий этикет.
- 16. Протокольно-этикетное выступление и его основные особенности.
- 17. Вербальный язык общения.
- 18. Реальные и иллюзорные референтные группы.
- 19. Невербальный язык общения.
- 20.Использование референтных групп в манипулятивных целях.

# Методические указания к выполнению реферативных работ:

Цель реферативной работы: Подготовка к освоению материала по теме реферативной работы

Задачи реферативной работы:

- ознакомиться с мнениями и разнообразием представления материала по изучаемой теме;
  - отметить единства и разночтения мнений по изучаемым проблемам;
  - выявить взаимосвязи между изучаемым и изученным материалом;
- подготовить (выбрать основное содержание и логически упорядочить) материал для изучения темы и последующего самостоятельного повторения.

Требования к выполнению и оформлению письменных работ:

объем – не более 5 страниц;

список литературы и ссылки с указанием страниц – обязательны.

Организуя свою работу по освоению дисциплины, обучающиеся должны:

- использовать рекомендуемый режим и характер учебной работы по изучению дисциплины, по практическому применению изученного материала, по выполнению заданий в ходе текущего и промежуточного контроля, по использованию информационных технологий и др.;
- ознакомиться с методическими указаниями по дисциплине, перечнем учебно-методических изданий, рекомендуемых для подготовки к занятиям и выполнения самостоятельной работы, а также с методическими материалами на бумажных и/или электронных носителях, выпущенных кафедрой.

Самостоятельная работа студентов, предусмотренная учебным планом, должна соответствовать более глубокому усвоению изучаемого курса, формировать навыки исследовательской работы и ориентировать студентов на умение применять теоретические знания на практике.

Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины:

- 1. Работа с источниками, указанными в разделе основной и дополнительной литературы. В ходе изучения дисциплины обучающимся необходимо использовать: материалы, представленные преподавателем в ходе аудиторных занятий; источники, указанные в разделе основной и дополнительной литературы и др.
- 2. Самостоятельное изучение тем дисциплины. В ходе самостоятельного изучения материала обучающиеся могут оформлять конспекты по изучаемой теме, которые повышают качество освоения материала, а также подготовиться к проведению промежуточной аттестации. Для наглядности и удобства запоминания материала рекомендуется активно использовать при конспектировании рисунки, схемы и таблицы.
- 3. Подготовка к занятиям. В ходе подготовки к занятиям обучающиеся должны следовать методическим рекомендациям преподавателя, учитывая что часть вопросов выносится на обсуждение на занятиях. Одной из основных форм текущего контроля подготовки обучающихся к занятиям является устный ответ, доклад, презентация, контрольное тестирование, выполнение ситуационных заданий и др.
- 4. Подготовка к промежуточной аттестации. При подготовке к промежуточной аттестации обучающиеся должны опираться на учебный материал, полученный в ходе занятий, а также на процесс самостоятельного изучения дисциплины. В ходе промежуточной аттестации оценивается степень сформированности компетенций, указанных в рабочей программе по дисциплине. При этом учитываются результаты самостоятельной работы и результаты текущего контроля.

## VII. Материально-техническое обеспечение

Материально-техническая база необходимая и применяемая для осуществления образовательного процесса и программное обеспечение по дисциплине включает:

- специальные помещения (аудитории), укомплектованные специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации в аудитории;
  - мультимедийное оборудование (ноутбук, экран и проектор);
- ПК для работы студентов в компьютерном классе с выходом в Интернет.

Учебная аудитория № 229, 233, 241	Столы, стулья, доска, стацио-	
170100, Тверская область, г. Тверь, пер. Студен-	нарный мультимедийный проектор,	
ческий, д. 12	переносной ноутбук.	
Кафедра управления персоналом №232	Столы, стулья, стационарный	
170100, Тверская область, г. Тверь, пер. Студен-	компьютер, принтер.	
ческий, д. 12	1	

# VIII. Сведения об обновлении рабочей программы дисциплины

№п.п.	Обновленный раздел рабочей программы дисциплины	Описание внесенных изменений	Реквизиты документа, утвердившего измене-
			ния
1.			
2.			