Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Смирнов Сергей Николаевич

Должность: врио ректора

Дата подписания: 06.10.2023 10:42:35 Уникальный программный ключ:

69e375c64f7e975d4e8830e7b4fcc2ad1bf35f08

Министерство внуки и высшего образования Российской Федерации ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»



Рабочав программа дистиплины (с винотапичи)

МАРКЕТИНГ В ИЗДАТЕЛЬСКОМ ДЕЛЕ

Напискование получина

42.03.03 - ИЗДАТЕЛЬСКОЕ ДЕЛО

Напривлениясть (профаль)

КНИГОИЗДАТЕЛЬСКОЕ ДЕЛО

Для студентов

З КУРСА ОЧНОЙ ФОРМЫ ОБУЧЕНИЯ З КУРСА ЗАОЧНОЙ ФОРМЫ ОБУЧЕНИЯ

Составитель

К физик и, доц. Важива Н.В.

Тверь, 2022

І. АННОТАЦИЯ

1. Цель и задачи дисциплины является: формирование навыков маркетингового управления в практической издательской деятельности.

Задачами освоения дисциплины являются: выявление сущности и содержания маркетинговой деятельности; привитие умений планировать и проводить маркетинговые исследования; разрабатывать систему маркетинговой информации; организовывать и контролировать маркетинговую деятельность на предприятии отрасли печати; осуществлять товарную, ценовую, сбытовую и коммуникационную политику издательства; привитие навыков анализа конкретных ситуаций (метод кейсов), разработки маркетинговых решений; формирование общепрофессиональных компетенций в соответствии с я с целями и задачами ООП ВО.

- **2.** Место дисциплины в структуре ООП: дисциплина входит часть учебного плана, формируемую участниками образовательных отношений. Она продолжает формирование профессиональных компетенций, начатых в курсе «Современное издательское дело», и предшествует изучению курсов «Менеджмент в издательском деле», «Экономика издательского дела», «Реклама книги», «Основы теории и практики распространения печатной продукции».
- **3.** Объем дисциплины: 3 зачетные единицы, 108 академических часа, в том числе контактная аудиторная работа 51 час, из них: лекции 17 часов, практические занятия 34 часа, самостоятельная работа 57 час.
- 4. Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Планируемые результаты освоения образовательной программы (формируемые компетенции)	Планируемые результаты обучения по дисциплине
ПК-3. Способен участвовать в продвижении медиапродукта путем взаимодействия с социальными группами, организациями и персонами с помощью различных каналов коммуникации	ПК-3.1. Участвует в разработке маркетинговой стратегии издательств и (или) предприятий распространения издательской продукции

- 5. Форма промежуточной аттестации и семестр прохождения: зачет, 5 семестр.
- 6. Язык преподавания русский.